

PATRICK CLOUDY

GESTION EXPRESS '98



Editions
Familineg

Gestion Express 98' est votre dernière chance de pouvoir réussir ce DS. 5 Pages, 10 minutes c'est parti !

Charges Variables, Fixes et Seuil de Rentabilité

- **Seuil de rentabilité (SR):** le chiffre d'affaires (CA) à atteindre pour obtenir un résultat nul.
- **Charges variables (CV):** elles sont proportionnelles à l'activité. Ex: coûts des matières premières.
- **Charges fixes (CF):** elles sont présentes quel que soit le niveau de production. Ex: services extérieurs.
- **Marge sur coût variable (MCV):** $MCV = CA - CV$.
- **Résultat:** $Résultat = MCV - CF$.
- **Taux de MCV:** $Taux\ de\ MCV = (MCV/CA) \times 100$.
- **Point mort:** la date à laquelle le SR est atteint.

Exemples:

- **Cas 1:** $CA: 8\ 000 \times 100 = 800\ 000$. Si $MCV = 25\%$ du CA, $CV = 75\%$ du CA. $CV = 800\ 000 \times 75\% = 600\ 000$.
- **Cas 2:** Avant modernisation: $CV: 120\ 000 + (300\ 000 \times 10\%) + (300\ 000 \times 20\%) = 210\ 000$.
- **Cas 3:** Détails des calculs: $CA = 240\ 000 \times 4 = 960\ 000$. $CV: 0,85 + 0,60 + 0,15 + 0,20 = 1,80$ production + 1,5 distribution = 3,30 par pain d'épices, soit $3,30 \times 240\ 000 = 792\ 000$.
- **Cas 4:** CF: CA total : 380 000. A1000: $120\ 000 \times (200\ 000/380\ 000) = 63\ 158$. A2000: $120\ 000 \times (180\ 000/380\ 000) = 56\ 842$.

Amortissement et Plan d'Amortissement

Amortissement : Réduction de la valeur d'un actif en raison de son utilisation, de l'usure ou de l'obsolescence.

Plan d'amortissement : Document qui présente la répartition de l'amortissement d'un actif sur sa durée de vie utile.

Amortissement linéaire : Méthode d'amortissement où le montant déprécié est le même chaque année.

Règles de calcul des jours : Pour les calculs financiers, tous les mois sont considérés comme ayant 30 jours et l'année 360 jours.

Exemple de tableau d'amortissement linéaire :

Année	Coût d'acquisition	Valeur résiduelle	Durée d'utilisation	Amortissement annuel
1	10 000€	1 000€	5 ans	1 800€
2	10 000€	1 000€	5 ans	1 800€
...
5	10 000€	1 000€	5 ans	1 800€

Gestion des Stocks

CMUP (Coût Moyen Unitaire Pondéré) : Méthode d'évaluation des stocks qui calcule le coût moyen des marchandises en stock après chaque achat.

Exemple de fiche de stock avec CMUP :

Date	Mouvement	Quantité	Prix unitaire	Total	Stock après mouvement	CMUP
01/01/2024	Entrée	100	5€	500€	100	5€
05/01/2024	Sortie	50	-	-	50	5€
10/01/2024	Entrée	150	4€	600€	200	4,5€

PEPS (Premier Entré, Premier Sorti) : Méthode d'évaluation des stocks où les premiers articles achetés sont les premiers consommés ou vendus.

Exemple de fiche de stock avec PEPS :

Date	Mouvement	Quantité	Prix unitaire	Total	Stock après mouvement
01/01/2024	Entrée	100	5€	500€	100

Date	Mouvement	Quantité	Prix unitaire	Total	Stock après mouvement
05/01/2024	Sortie	50	5€	250€	50
10/01/2024	Entrée	150	4€	600€	200

Fiches de stock : Documents qui enregistrent les entrées et sorties de stock et qui permettent de suivre la quantité et la valeur des stocks.

Coûts Complets

Coûts directs : Coûts qui peuvent être directement attribués à un produit ou service spécifique.

Coûts indirects : Coûts qui ne peuvent pas être directement attribués à un produit ou service spécifique et qui sont répartis sur plusieurs produits ou services.

Centres d'analyse : Sections d'une entreprise où les coûts sont collectés pour l'analyse des performances.

Définitions

- **Coût cible :** Le coût cible est le coût maximum qu'un produit peut avoir pour atteindre un certain niveau de rentabilité. Il est calculé en soustrayant la marge souhaitée du prix de vente.
- **Coût variable :** Les coûts variables sont les coûts qui varient en fonction du niveau d'activité de l'entreprise.
- **Coût fixe :** Les coûts fixes sont les coûts qui ne varient pas en fonction du niveau d'activité de l'entreprise.
- **Coût de revient :** Le coût de revient est le coût total de production et de distribution d'un produit ou d'un service. Il comprend les coûts directs et indirects.
- **Résultat :** Le résultat est la différence entre le chiffre d'affaires et le coût de revient.

Formules

- $\text{Coût cible} = \text{Prix de vente} - (\text{Prix de vente} \times \text{Marge souhaitée})$
- $\text{Coût variable unitaire} = \text{Coût variable total} / \text{Nombre d'unités produites}$
- $\text{Coût fixe unitaire} = \text{Coût fixe total} / \text{Nombre d'unités produites}$

- $\text{Coût de revient} = \text{Coût de production} + \text{Charges administratives}$
- $\text{Résultat} = \text{Chiffre d'affaires} - \text{Coût de revient}$

Gestion des Ventes et des Approvisionnements

Gestion des ventes : Processus qui implique la prévision, la planification, la mise en œuvre et le contrôle des ventes.

Gestion des approvisionnements : Activités liées à l'acquisition de matières premières et à la gestion des relations avec les fournisseurs.

Prévisions des coûts : Estimation des coûts futurs basée sur des analyses historiques et des tendances actuelles.

Application et Vocabulaire Associé

Application : Utilisation pratique des concepts de gestion dans des situations réelles.

Vocabulaire Associé :

- **Dépréciation :** Diminution de la valeur d'un actif.
- **Valeur résiduelle :** Valeur estimée d'un actif à la fin de sa durée de vie utile.
- **Stock initial :** Quantité de stock présente au début d'une période.
- **Stock final :** Quantité de stock restante à la fin d'une période.
- **Coût des marchandises vendues (CMV) :** Coût total des produits vendus pendant une période

M'exercer :

Sujet DS 2023 :

Corrigé : <https://docs.google.com/presentation/d/1u-7Wcp3PjPbmy6zI3UDf2oy8lR7evb7E/edit?usp=sharing&ouid=115095145714773302727&rtpof=true&sd=true>